國外業務主管

職務定義

運籌實施海外業務拓展的整體策略及計畫，實現公司的市場拓展目標

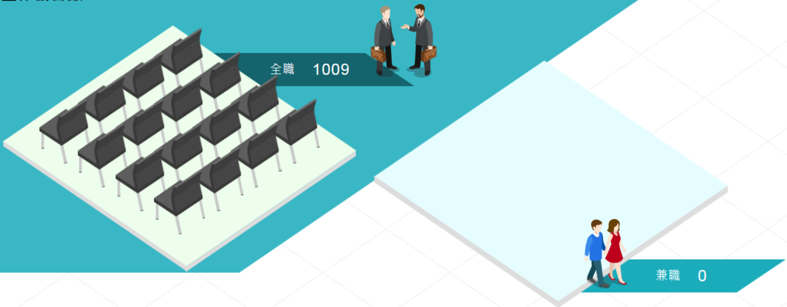
工作內容

1.海外市場的開拓(包含直接客戶以及代理商之開發) 、管理及銷售策略的制定
2.規劃辦理進出口手續、分銷作業
3.評估買賣合約（交易條件、生產流程、產品要求、售後服務）的合理性，有效尋求其他部門協助，以即時回應客戶需求
4.規劃部門預算和決定預算支出
5.瞭解客戶喜好，包裝組合主要銷售商品
6.決定銷售商品的價目表跟議價的空間
7.劃分業務區域，立定目標，並?業務人員建立訓練課程
8.指導並且協調業務人員銷售技巧、業務人員績效的評估
9.帶領團隊參加國際展覽
10.市場客戶/產品資訊之動態調查、蒐集、與脈動趨勢分析

相似職務

International Sales Specialist、國外業務人員 、海外銷售經理、國際業務主管、跨國業務主管、駐外業務主管、海外業務主管、

工作機會數



意見反應

關鍵職能

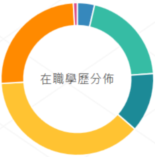
高度相關

- 檢視企業或組織之營運及績效
- 提供客戶服務並維護客戶關係
- 業績目標分配與績效達成
- 督導人員工作績效
- 外國語言 / 文字翻譯能力

中度相關

- 協商談判技巧
- 擬定組織經營模式及策略
- 具備國貿、船務概念
- 了解國際匯兌、核算出口價格
- 業務銷售能力
- 產品介紹及解說銷售

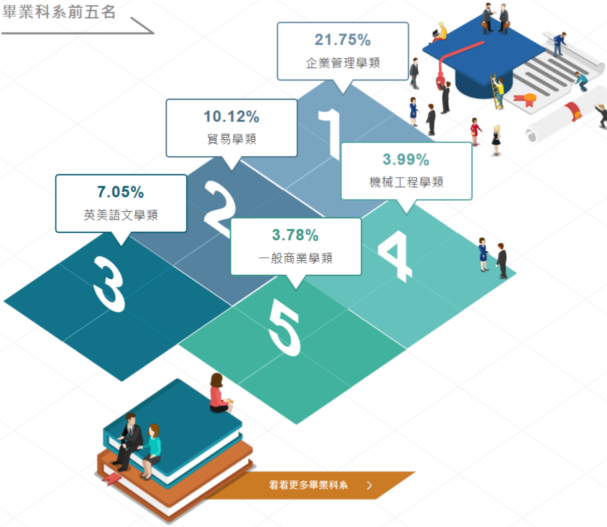
學歷分佈



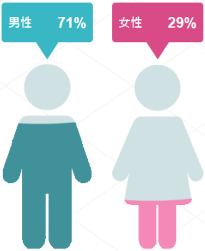
●	高中職	3.66%
●	專科	20.19%
●	公立大學	12.57%
●	私立大學	37.64%
●	研究所	25.09%
●	博士	0.83%

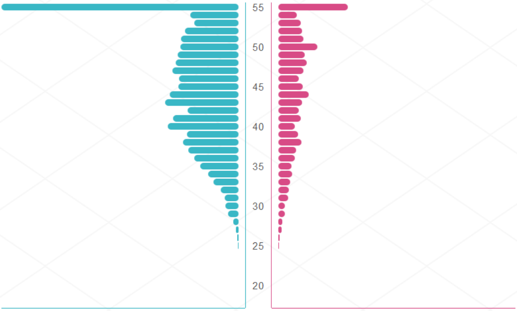
國外業務主管 有76.12%具備大學以上學歷

畢業科系前五名



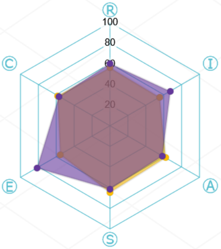
性別年齡





國外業務主管 以年紀較長男性居多

職涯類型



R - 實作型　I - 研究型　A - 藝術型　S - 社交型　E - 企業型　C - 常規型

● 不分職務(全體)的六型分數　● 該職務的六型分數

興趣類型

前往Holland興趣測驗瞭解 >

企業型 Enterprising

國外業務主管在企業型的分數最高，這類型的人通常精力旺盛、生活緊湊、好冒險競爭，做事有計畫。希望擁有權力去改善不合理的事。善用說服力和組織能力，希望被他人肯定，並成為團體的焦點人物。

九大職能類型

前往九大職能星測驗瞭解 >

水星 Mercury(業務型)

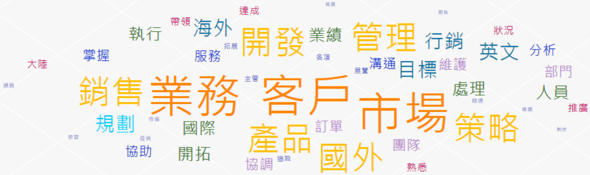
偏向與人接觸，進行溝通協調並進行心理說服的活動。

職務能力

各產業職能需求

不分行業

1. 具管理領導的能力
2. 協助部門管理
3. 客戶服務與關係建立
4. 客戶開發與客戶關係維護
5. 負責中國地區紙器市場業務推動與開發，達成公司銷售目標
6. 負責行銷策略擬定和產品推廣計畫，落實區域市場的各項政策
7. 負責國外業務推展及客戶關係維護
8. 負責產品市場規劃、新客源開發、客戶群管理
9. 負責開拓海外市場，尋找國外戰略合作夥伴
10. 根據公司年度預算，組織年度和月度市場計畫、銷售計劃、回款計畫，完成各項銷售指標和工作任務
11. 根據國內外市場變化適時調整銷售策略
12. 海外市場的開拓、管理及銷售策略的制定
13. 執行公司銷售策略，制定所負責管道、區域、行業的銷售計畫並完成業績目標
14. 帶領國外業務人員達到預訂之業績目標，負責客戶維護及開發新客戶
15. 帶領業務團隊開發及維護客戶訂單，達成公司營業目標
16. 從事商品或服務的國外銷售、業務推廣等工作
17. 掌握出貨狀況並追蹤產品交期
18. 督導業務人員掌握出貨狀況，追蹤產品交期



專業證照

相關證照

前往證照中心 >

- TOEIC多益(Gold860-990分)
- JLPT第一級
- IELTS國際英語測驗
- GMAT
- TESOL
- GEPT全民英檢(優級)
- TOEFL
- ITE專案管理專業人員
- PMP國際專案管理師

薪資行情

平均薪資

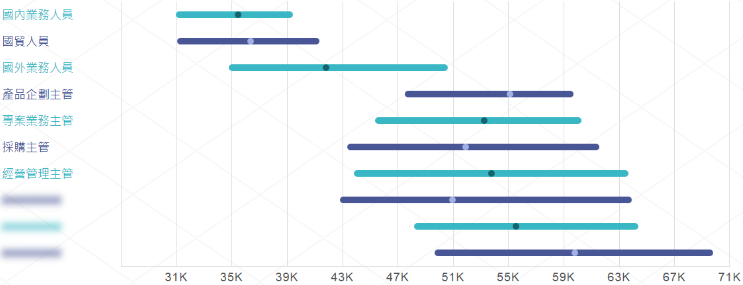
前往薪資公秤 >

NT$49,668	NT$55,231	NT$59,560	NT$63,861	NT$69,788
1年以下平均	1~3年平均	3~5年平均	5~7年平均	7~9年平均

高中職(含以下)	NT$46,443
專科	NT$49,243
大學	NT$51,580
研究所	NT$55,814
博士	NT$59,855

相關職務薪資比較

更多相關職缺 >



登入會員即可查看薪資比較前3名

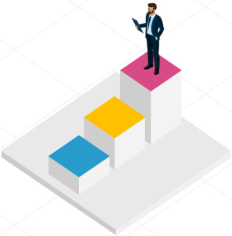
未來發展

下一份工作平均薪資提升

16.50%

跳下一份工作平均時間

35個月

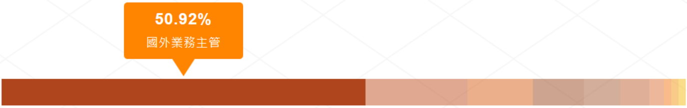


晉升為管理階級或為更高階的主管的人

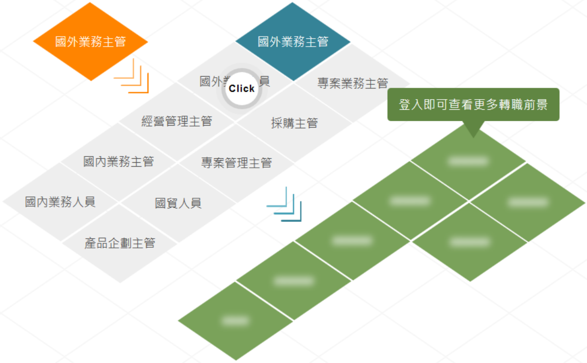
27.34%

轉職職務分析

國外業務主管求職者的下一份工作選擇職務比例



請選擇國外業務主管的下一份工作看未來發展前景



請選擇您的求職狀態

我想要轉職 ›

‹ 我是社會新鮮人

意見反應 ›

工作甘苦談

更多工作甘苦談 ›

清邁一日工作

本周做了一個非常瘋狂的事情，我千里迢迢還從曼谷轉機的去清邁，但是待了一天就回台北了。為什麼呢? 因為我剛到一個跨國軟體公司上…

工作甘苦談 | 亞洲業務代表 | 業務推廣

職務類別：業務推廣　職稱：亞洲業務代表

工作職場經驗分享

對於第一份工作的選擇，個人覺得是種緣分。選擇它的理由，原是基於該公司有舊識可相互照應，加上當時不想再耗費心思找其它工作，並…

工作甘苦談 | 業務 | 業務推廣

職務類別：業務推廣　職稱：業務

夢一場

一夜沒好眠，模糊的影像像是故障的錄影帶不斷地在腦袋裡重複著播放，憂心中國廠裡的那批貨進度，就這樣作了一夜的夢。天亮時，渾…

工作甘苦談 | 業務經理 | 業務推廣

職務類別：業務推廣　職稱：業務經理

擔屎擦屁股

無論從事任何行業的終極目標都是賺錢，大企業賺大錢，中小企業賺小錢，而上班族只能賺吃飯錢。有能力、有創意、懂市場、能開發、會…

工作甘苦談 | 國外業務主管 | 業務推廣

職務類別：業務推廣　職稱：國外業務主管

外銀找生機 深耕專門業務

2012-05-06 01:14 工商時報【記者陳碧芬／台北報導】　台灣金融市場的競爭激烈，本國銀行的商業銀行在地業務能力強，外商銀行台…

工作甘苦談 | 業務 | 業務推廣

職務類別：業務推廣　職稱：業務

做貿易看人類，賺錢甭想世界

做貿易看人類，賺錢甭想世界 當年我退伍後，找電話簿翻一翻365行，想一想就決定從事貿易工作.縱使我在學校唸的是物理系，從來未學…

工作甘苦談 | 經理 | 業務推廣

職務類別：業務推廣　職稱：經理

熱門職缺

更多熱門職缺 >

中國區生技肥料售業務
面議 3~4年工作經驗
專科
味丹企業股份有限公司
福建省廈門市

業務工程師-上海
面議 經驗不拘
學歷不拘
鼎森科技股份有限公司
上海市

外贸业务主管
面議 經驗不拘 專科
Hongkong AA Holding
廣東省東莞市

北中國銷售助理經理
面議 5~6年工作經驗
專科
德淮半導體有限公司(株式會
上海市

業務主管(廣州)
面議 經驗不拘 大學
春松投資股份有限公司
廣東省廣州市

國外業務專員
面議 1~2年工作經驗
大學
國紡企業股份有限公司
台北市中山區

國外業務主管[起薪6萬以
面議 5~6年工作經驗
大學
笠源科技股份有限公司
台北市北投區

中國接單業務
面議 5~6年工作經驗
學歷不拘
瑋玥股份有限公司
廣東省深圳市

職涯大師

職務大辭典 薪資公秤 履歷健診 九大職能星 職能地圖
工作甘苦談 落點分析 自傳魔法師 職涯顧問 心靈講座

求職會員服務中心

週一 ~ 週五8:30 ~ 21:00，週六、週日、國定假日9:00 ~ 17:00
電話：(02)8787-1111轉8　傳真：(02)5550-1111
免付費申訴專線：0800-09-1111
E-mail：support@staff.1111.com.tw

下載履歷格式

求才會員服務中心

週一 ~ 週五8:30 ~ 21:00，週六、週日、國定假日9:00 ~ 17:00
苗栗以北-電話：(02)8787-1111　傳真：(02)8787-0578
中部地區-電話：(04)2203-1111　傳真：(04)2206-1111
南部地區-電話：(07)958-1111　傳真：(07)958-2222
E-mail：hr1111@staff.1111.com.tw

全球華人股份有限公司(1111人力銀行) 版權所有© 1111 Job Bank All Rights Reserved.